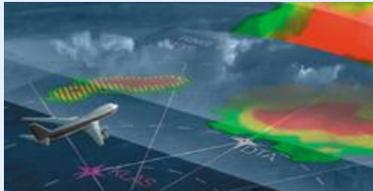


Honeywell Overview

NYSE: HON | ~1,300 sites | ~101,000 employees | Morris Plains, N.J. headquarters | Fortune 100

Aerospace

\$14.8B
Sales



Unmatched Scope of Offerings

I nostri prodotti sono utilizzati praticamente in tutte le piattaforme di aerei commerciali e di difesa e in oltre 100 milioni di veicoli in tutto il mondo e comprendono propulsione aeronautica, sistemi di cabine e comunicazioni satellitari.

Reflects 2016 Full Year Results

Performance Materials and Technologies

\$9.3B
Sales



Experion® Orion Console

Winning Technology

Sviluppo di materiali avanzati, tecnologie di processo, soluzioni di automazione e software industriale.

Safety and Productivity Solutions

\$4.6B
Sales



Vocollect™

Connecting Workers

Miglioramento delle prestazioni delle aziende, sicurezza e produttività dei lavoratori con scanner portatili, software, soluzioni di automazione del magazzino e dispositivi di protezione individuale.

Building Technologies

\$10.7B
Sales



evohome

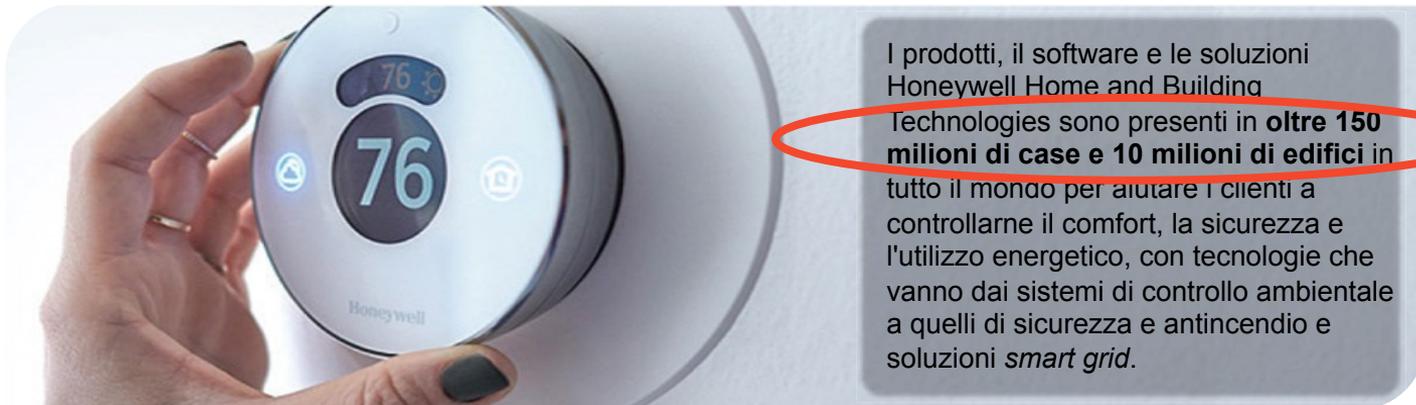
Connecting Homes and Buildings

Soluzioni software e tecnologie in oltre 10 milioni di edifici in tutto il mondo, controllando il comfort, la sicurezza e l'uso di energia.

Honeywell | Partner Channel



Honeywell Building Technologies



Tecnologie:

- *Building Control Systems*
- *Fire Alarm Systems and Gas Detection*
- *Home Comfort and Security*
- *Remote Health Monitoring*
- *Smart Grid / Demand Response Technology*

Business:

- *Greater China*
- *Honeywell Building Solutions*
- *Honeywell Security and Fire*
- *Smart Energy*
- *Software Solutions*
- **BMS → Partner Channel**



Honeywell | Partner Channel

Partner Channel

Honeywell

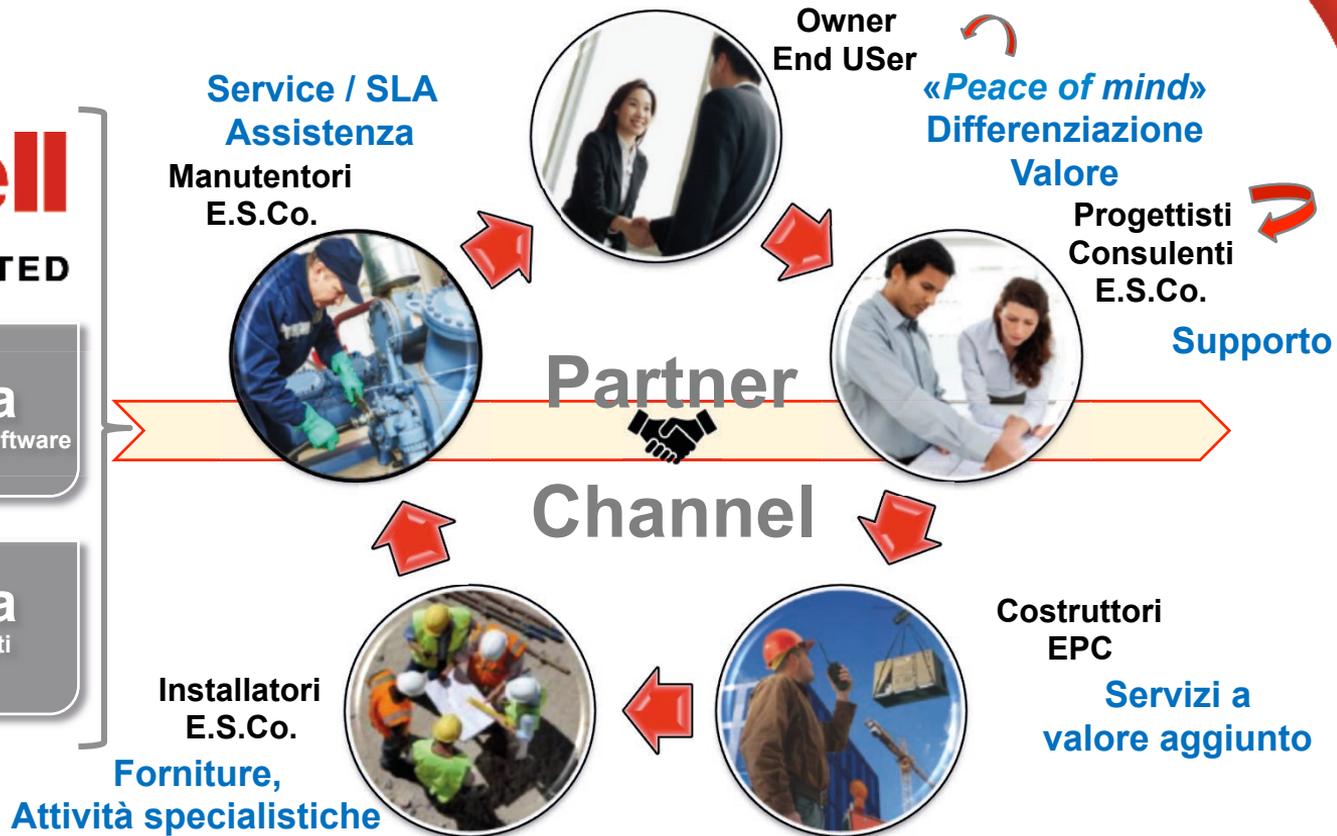
THE POWER OF **CONNECTED**

23 mila
Ingegneri nel Mondo

11 mila
Sviluppatori software

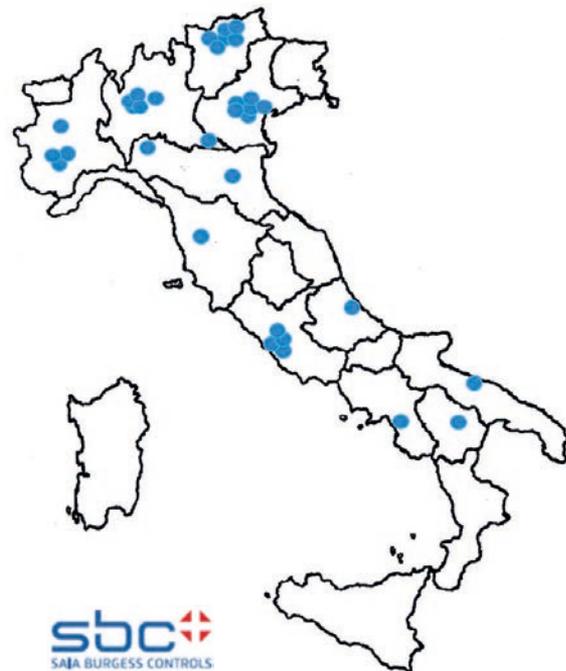
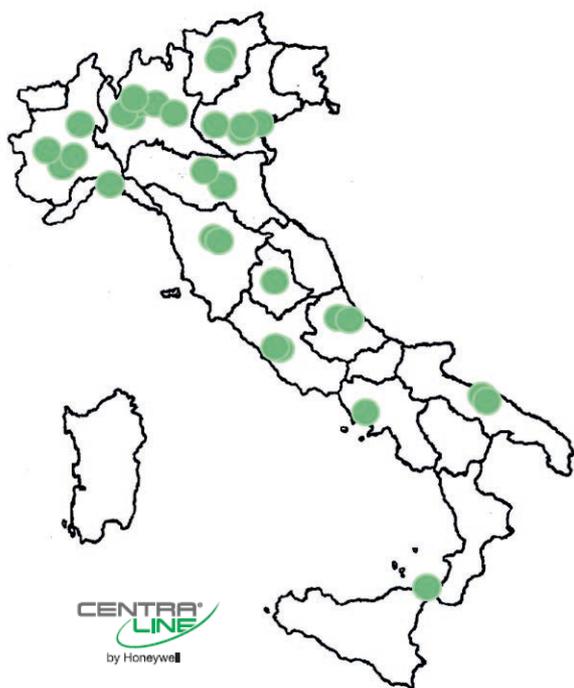
150
Sedi di
ricerca e sviluppo

38 mila
Brevetti ottenuti
e pending



Honeywell | Partner Channel

Partner Channel, la presenza in Italia

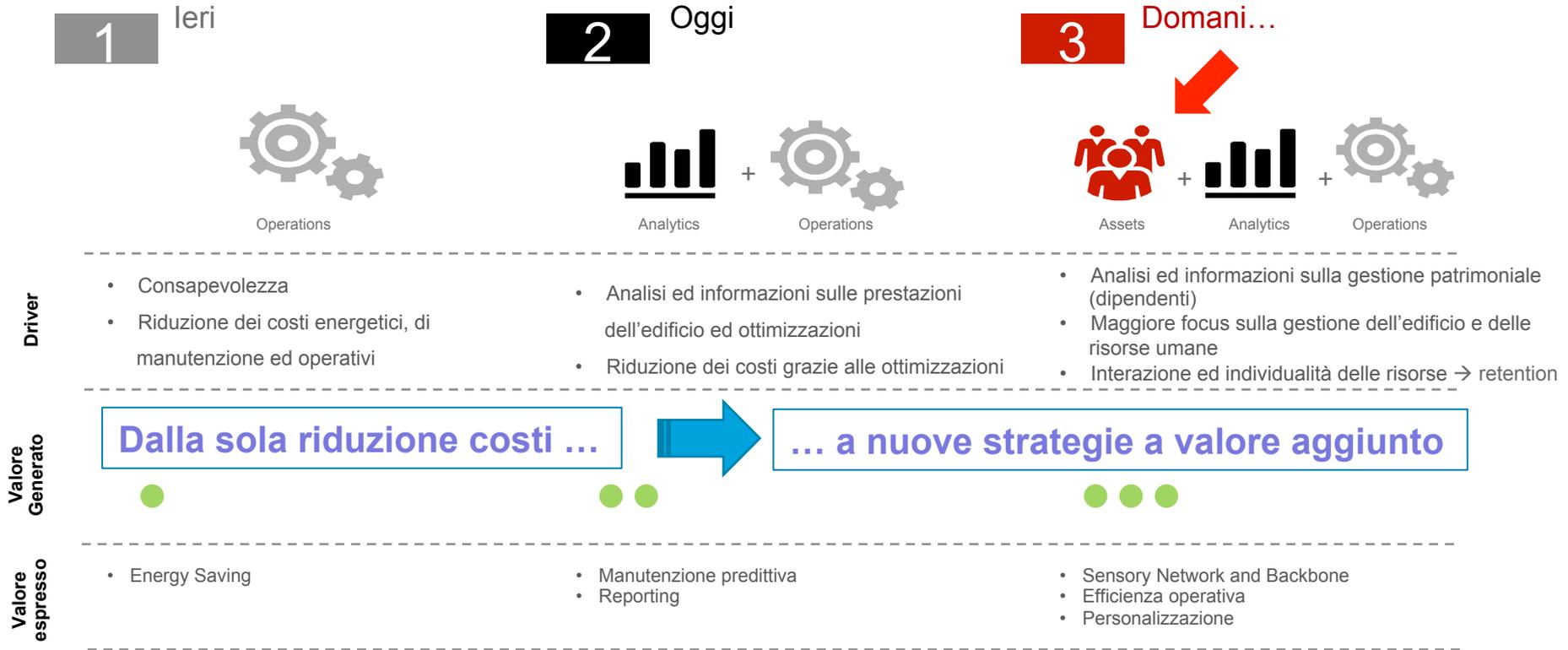


- Oltre 120 Partner, complessivamente

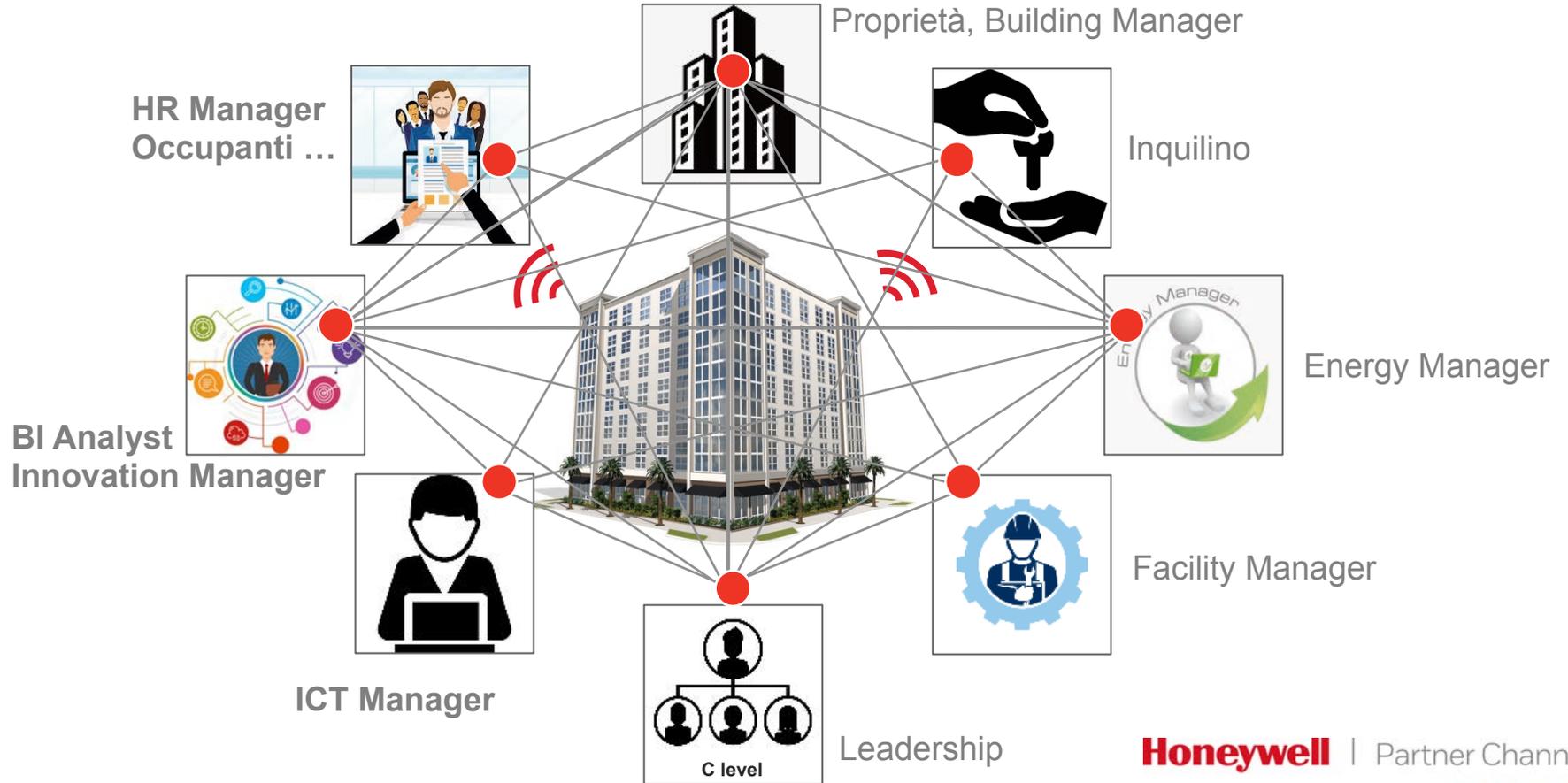
Honeywell | Partner Channel

La sfida oggi:

Guidare la trasformazione da “Smart Building” a “Connected Building”



Fruitori «Tradizionali» e nuovi fruitori del «Connected Building»...



Honeywell | Partner Channel

Sfide chiave Real Estate e Building Manager



Contenere il **costo** del patrimonio immobiliare
Pianificare gli spazi necessari



Occupazione e produttività degli spazi esistenti /
Benchmark, ROI



Acquisizione e ritenzione dei Talenti
Premium Price



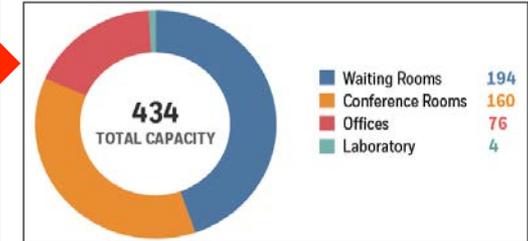
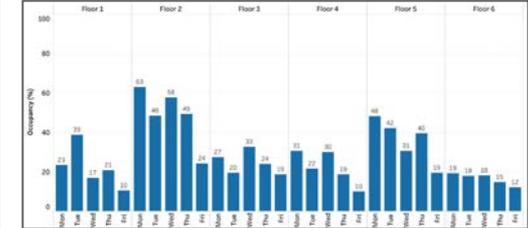
Stare al passo con l'evolvere delle necessità degli utenti



Soddisfazione occupanti

Honeywell | Partner Channel

Honeywell Vector Space Sense Vs. il costo “silenzioso”



BASED ON Operational Hours: 9am to 5pm

Room Type	Capacity
Conference Room Large (12+)	18
Conference Room Medium (5 - 12)	16
Conference Room Small (1 - 4)	16
Laboratory	18
Office	16
Waiting Room	20

Honeywell Vector Space Sense – Benefici per RE

Informazioni
continue
occupazione
degli spazi



Utilizzo degli
spazi più efficace



Monitoraggio
Continuo
ed analisi



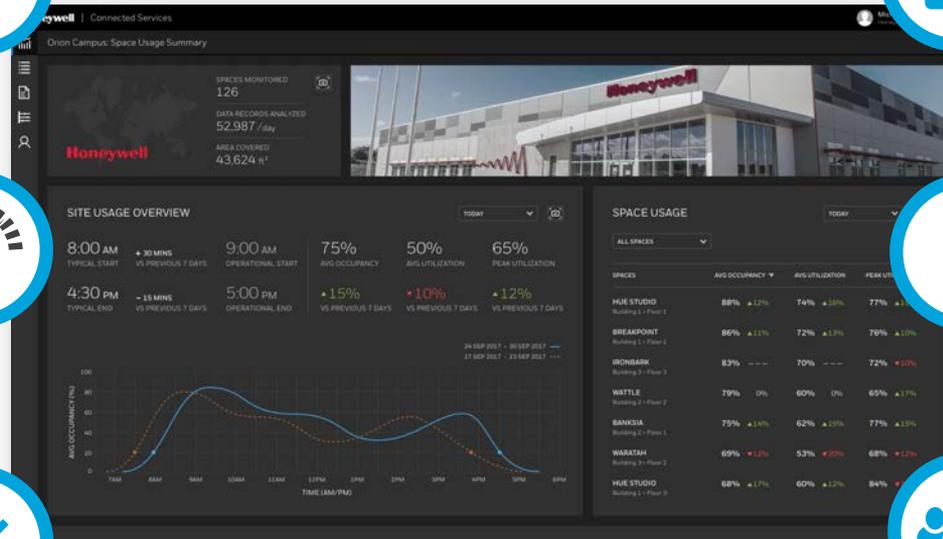
Riduzione costi
operativi



Report e
Dashboard
intuitive



Maggiore
coinvolgimento dei
dipendenti ed
interazione con
l'edificio



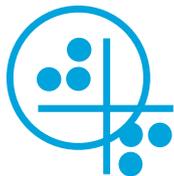
Honeywell | Partner Channel

Honeywell Vector Space Sense – Benefici per l’Inquilino



Riadatta

Gli spazi con basso livello di utilizzo per scopi più produttivi



Libera

Gli spazi affollati per migliorare esperienza e produttività dipendenti



Affina

Le schedule del BMS in funzione del livello di occupazione al posto di orari fissi
FM



Dà priorità

A pulizie e manutenzione agli spazi maggiormente frequentati



Determina

In anticipo se lo spazio disponibile è sufficiente per imminenti nuove assunzioni



Pianifica

Futuri investimenti o disinvestimenti in base ai dati di occupazione degli spazi nel tempo

Honeywell | Partner Channel

Sfide chiave per Inquilini



Ottimizzare I costi



Esperienza totale del dipendente e relativa produttività



Favorire il **coinvolgimento** e la **collaborazione** dei dipendenti



Salubrità degli ambienti



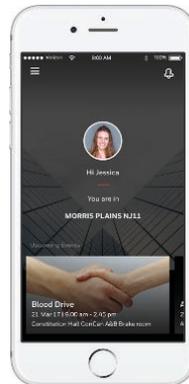
Acquisizione e ritenzione dei Talenti (Generazione «Y» Millennial)

Honeywell | Partner Channel

Honeywell Vector Occupant App

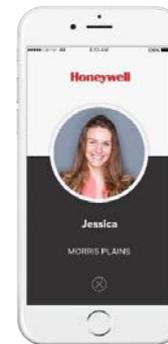


“Navigatore” interno



Bacheca digitale messaggi

Apertura varchi
Foto digitale ID
Apertura varco a distanza
Ambienti più sicuri



Prenotazione sale
Richieste di Comfort
logiche comfort/saving
Il profilo «ti segue»



Rating ambiente
BM e FM



Esperienza totale del dipendente

Honeywell | Partner Channel

Honeywell Vector Occupant App

Ma anche ulteriore strumento per **Building** e **Facility Manager**: informazioni e **feedback** continui aiutano ad incrementare efficienza ed efficacia delle operazioni e conseguente **soddisfazione** degli occupant → **HR Manager**

Cruscotto Comfort

- Verifica numero di richieste di regolazione comfort per area / periodo
- Inviare notifiche o rifiuto di modifica impostazioni ricevute
- Statistiche e analisi

→ **miglioramento continuo**

Cruscotto feedback

- Verificare numero e giudizi raccolti e organizzare statistiche per area / periodo...
- Interagire con i mittenti dei rating

Honeywell | Partner Channel

Il Facility Manager



- Ruolo strategico a supporto del business
- Contribuisce alla cultura aziendale coinvolgimento e produttività del dipendente
- Equilibrio comfort, produttività, efficientamento

Sfide chiave per il Facility Manager



- **Anticipare** esigenze occupanti
- Strumenti di **Predittività**
- **Continuità** di business Vs. **ridurre OpEx**
- Gestione **complessità** impianti eterogenei
- **Misurare performance** dei sub-contractor / team
- **Incrementare produttività** delle attività M&E
 - *Tempi di risposta intervento*
 - *Tempi di risoluzione problema*
 - *Tempo disponibilità asset*

Honeywell Action Management



Abilitazione
allarmi da BMS



Analisi ed
instradamento



Consegna al team
FM via **APP**

Maggiore
sicurezza



Real time



Mobilità reale

Diagnosi



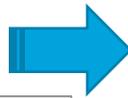
Azione



Collaboration

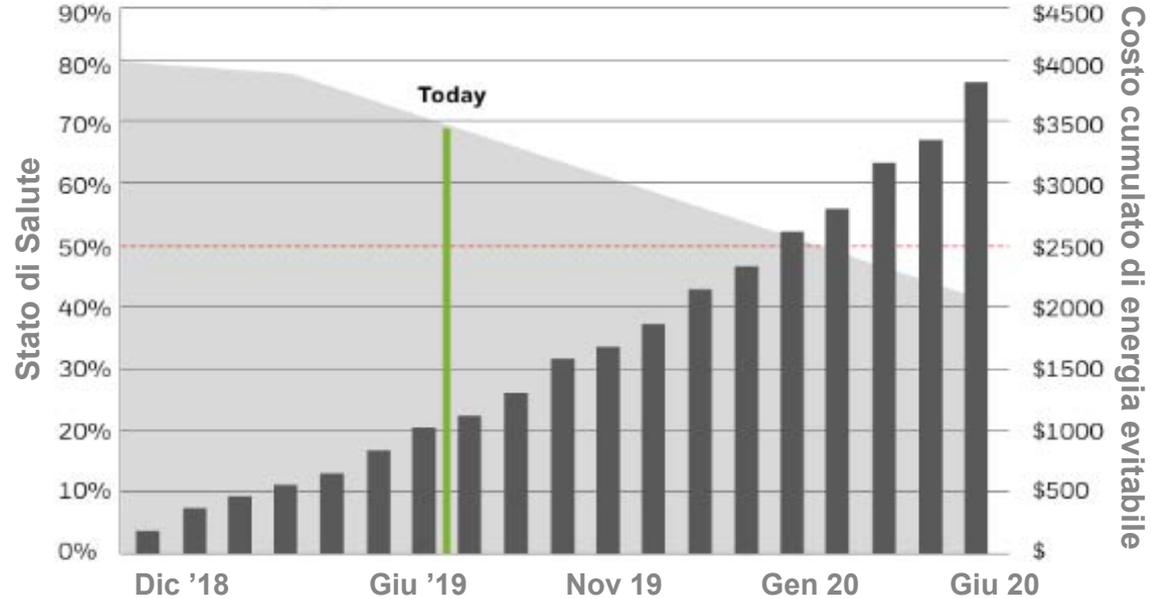
Honeywell | Partner Channel

Honeywell OBS, IoT → Stato di salute impianti



Asset Name	Asset	Health Bad "Emit"	St. Percent "Emit"	Asset Health
Plant	DA01.1	80%	4.0%	44% Cooling Coil
Plant	DA01.2	80%	4.0%	
Plant	DA01.3	80%	4.0%	Flue Flow
Plant	DA01.A	80%	4.0%	CO2 Gas Valve Striker
Plant	DA01.B	80%	4.0%	Compressor Filter
Plant	DA01.C	80%	4.0%	
Plant	DA01.D	80%	4.0%	
Plant	DA01.E	80%	4.0%	
Plant	DA01.F	80%	4.0%	
Plant	DA01.G	80%	4.0%	
Plant	DA01.H	80%	4.0%	

Stato di Salute UTA

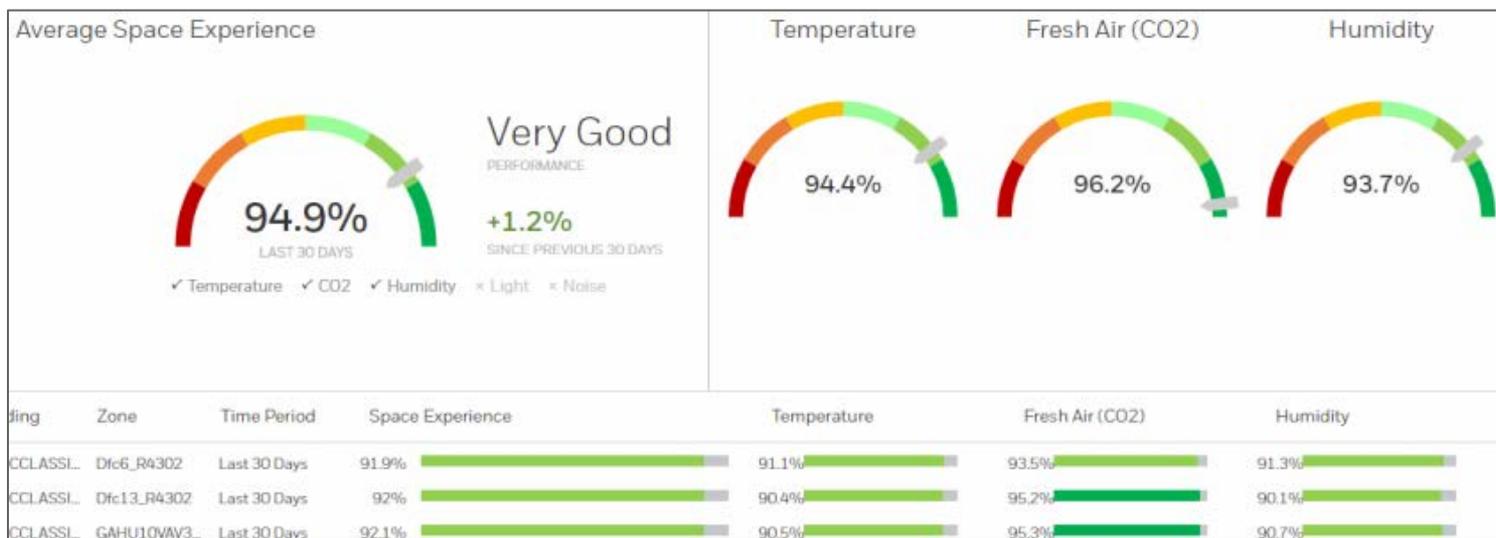


- Manutenzione basata sulle **effettive condizioni dell'asset** piuttosto che su una schedulazione temporale
- Strumento valido per **decisioni** OpEx Vs. CapEx

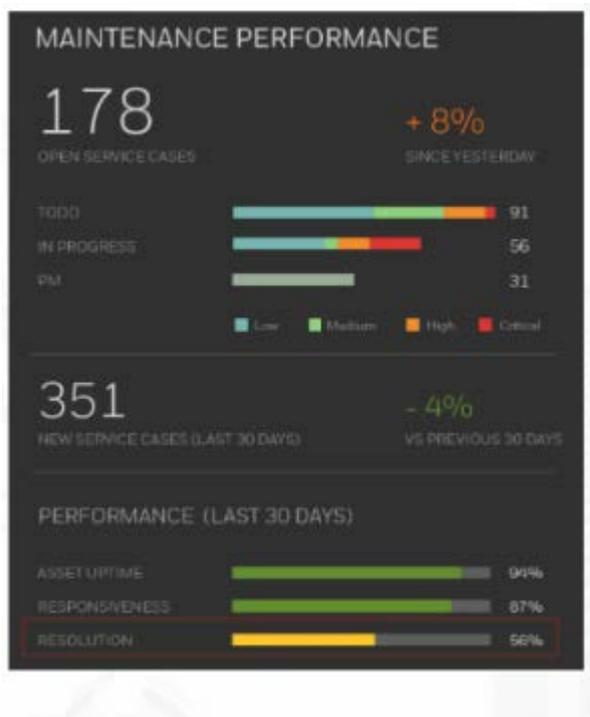
Honeywell | Partner Channel

Honeywell OBS, IoT → Performance del Comfort

Misurazione puntuale variabili critiche (es. Temperatura, UR% e CO₂) e monitoraggio continuo per comfort ambientale in relazione alle normative



Honeywell OBS, IoT → Performance della Manutenzione



- Rapporto ticket aperti / chiusi
- Tempi di risposta per la risoluzione
- Statistiche risoluzione dei casi
- Disponibilità degli impianti e misura tempi di disservizio

Miglioramento Continuo

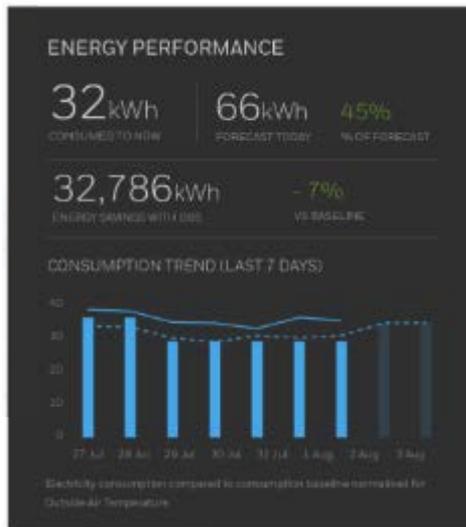
A supporto per misurare le **performance dei contratti** di manutenzione verso il livello minimo di funzionamento richiesto.

Honeywell | Partner Channel

Honeywell OBS, IoT → Energy Manager



- I/O Board**
- Pulse Output
 - S0-Output
 - Digital Input
 - Digital Output



- Performance **normalizzata** Vs. Baseline (es. Temperatura esterna, affluenza persone, ...)
- **Previsione consumi** per i prossimi giorni in relazione a **fattori esterni** (es Previsioni Meteo)
- **Analisi previsionali** delle curve di consumo, a supporto per le decisioni di acquisto energia ed evitare superamento soglie
- **Energy performance vs. forecast**



Meccanici

Magnetici/Ultrasonici

Honeywell | Partner Channel

Honeywell OBS, IoT → Facility ed Energy Manager



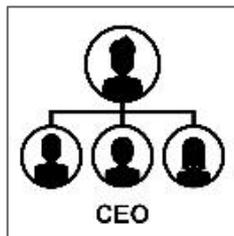
- Strumenti per bilanciare efficientamento dei costi e qualità del servizio
- Le operazioni di manutenzione si focalizzano a supporto delle attività core business dell'occupant garantendo le condizioni per un ambiente di lavoro produttivo

- Maggiore pianificazione Interventi / scelta investimento **Honeywell** | Partner Channel

Honeywell Connected Services – non solo Cyber Security...

- Controllo di accesso remoto e sofisticato monitoraggio 24/7.
- Abilitazione e revoca dell'accesso istantaneo, anche da remoto.
- Scortare i visitatori non è più necessario.
- Analisi video complesse per determinare comportamenti sospetti
- Informazioni più dettagliate sulle attività quotidiane, circa occupazione spazi e accessi

Sfide della Leadership



Crescita continua / ritorno agli investitori



Differenziazione / Innovazione
Digital Transformation



Gestire la complessità
Incertezza



Cultura, Visione Reputazione
coinvolgimento dei dipendenti

Honeywell | Partner Channel

Honeywell Connected Services – Vertical...

- Monitoraggio asset pazienti
- Monitoraggio cure
- Prevenzione cadute
- Sicurezza neonati
- Hospital Acquired Infection



- Tecnologia RFID: furti e ubicazione asset
- Tecnologia RFID: monitoraggio paziente e condizioni camera
- Associazione paziente / materasso e sedia a rotelle
- Associazione paziente / cure
- Associazione neonato / tracciatura
- Venturi / Honeywell - Phoenix Controls

- **Produttività personale**
- **Reputazione**
- **Esperienza totale paziente**



Honeywell | Partner Channel

Conclusioni

- IoT e Bigdata fattori abilitanti / acceleratori
- Da **Smart Building** → **Connected Building**
- Capitale umano = nuovo asset strategico
- Nuovo ecosistema in cui Edificio + asset strategico = generatore di valore
- Connected Services – Saas:
 - i. Riduzione barriere all'ingresso diminuendo investimento iniziale
 - ii. Scalabilità dei servizi
 - iii. Riduzione rischio per mancato ritorno d'investimento



“Fai produrre il tuo edificio!”

Honeywell
THE POWER OF **CONNECTED**

GRAZIE!

Honeywell | Partner Channel

CENTRA **sbc** **TREND**
By Honeywell DATA BUSINESS CONTROLS